

VAD DU SKA LETA EFTER I ETT AFFÄRSSYSTEM FÖR RESURSPLANERING



CHECKLISTA FÖR VAL AV AFFÄRSSYSTEM

Om du planerar att implementera ett Affärssystem finns det några aspekter du bör överväga:

1

HAR ERP-LEVERANTÖREN FÖRUTSÄTTNINGAR FÖR ATT IMPLEMENTERA LÖSNINGEN?

Du bör avgöra om ERP-leverantören har den kunskap, verktyg och erfarenhet som krävs för att implementera ERP-systemet.

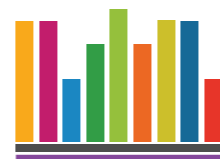
Leverantören bör ha kännedom om branschen du verkar i och erfarenhet från implementering av ERP-system inom den branschen. Den leverantör du överväger att anlita bör också kunna erbjuda färdigpaketerade lösningar på processer per bransch, så att du som kund kan spara både tid och pengar. Partnern du väljer bör kunna stötta i alla era ERP-behov – inte bara i implementeringsprocessen utan också kunna bidra för att förenkla, drifta och supportera lösningen efter implementeringen.



2

ÄR AFFÄRSSYSTEMET ENKELT OCH KOSTNADEFFEKTIVT ATT ÄNDRA OCH UNDERHÅLLA OCH TILLÅTER DET STEGVIS IMPLEMENTERING?

Programvaran måste tillåta att du skräddarsyr den för att passa dina speciella behov över tid, på ett sätt som inte hindrar uppgradering till den senaste utgåvan för att dra nytta av nya innovationer i kärnprodukten. Att implementera ett Affärssystem (Enterprise Resource Planning)/Affärssystem kan vara kostsamt för ditt företag och medföra både risker och störningar i verksamheten. För att undvika detta, välj en programvara som är modulärt uppbyggd. Välj de moduler du behöver och lägg till nya efter hand.



3

KAN PROGRAMVARAN IMPLEMENTERAS SOM ETT GLOBALT PROGRAM SOM KÖRS SOM SINGELINSTANS?

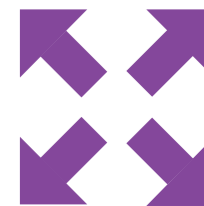
Du kan uppnå stora fördelar med att administrera din verksamhet i en enhetlig tillämpning, helst i samma globala singelinstans. Detta minskar komplexiteten och kostnaden samtidigt som lösningen levererar insikter och analyser mycket snabbare. Det gör det också möjligt för dig att administrera medarbetare över hela världen, oavsett plats eller rapporteringsstruktur.



4

KAN PROGRAMVARAN BYGGAS UT NÄR FÖRETAGETS BEHOV ÄNDRAS?

Ett affärssystem är en plattform för affärsinnovation över tid. Genom att följa den definierade uppgraderingsvägen säkerställs att du kan dra nytta av din befintliga investering eftersom nya produktfunktioner kontinuerligt utvecklas och görs tillgängliga mot produktens underhållsavgift. Systemet ska också underlätta affärsutveckling utan affärsavbrott så att du kan introducera nya komponenter utan att påverka de befintliga. Beroende på ändringens grad av komplexitet ska du kunna välja om du vill göra ändringen själv, eller ta hjälp av säljaren eller dess partners.



5

ERBJUDER PROGRAMVARAN OLIKA ANVÄNDNINGSLTERNATIV?

Lokala affärssystem som körs som singelinstans omvandlas numera ofta till molnlösningar eller hybridmodeller som utgörs av en kombination av molntjänster och lokala lösningar från flera leverantörer. Du bör överväga om du behöver en programvarulösning som tillåter användning av hela sviten, eller om den ska utgöra ryggrad eller punktlösning för nyckelprocesser i en tvåstegsstrategi.



Affärssystem är en **teknikstrategi** som integrerar en uppsättning affärsfunktioner, som **ekonomi**, **HR** och **inköp**, med operativa aspekter, till exempel tillverkning eller distribution. Detta sker genom täta kopplingar mellan **operativ verksamhet** och **redovisning**.



Ta reda på hur IFS Applications förbereder dig för framtiden. [Ladda ner vår e-book här.](#)

En0368-1 Production: IFS Corporate Marketing, September 2017.

Addovation

I SAMARBETE MED



OM IFS

IFS™ utvecklar och levererar affärssystem till kunder över hela världen som tillverkar och distribuerar varor, underhåller anläggningstillgångar samt driver serviceinriktade verksamheter. Vår branschkunskap och våra lösningar har tillsammans med vårt kundfokus gjort oss till en ledare inom sektorn. Våra 3 500 medarbetare stödjer fler än tio tusen kunder över hela världen genom lokala kontor och ett växande partnernetverk.